

Fideiussioni Digitali by Surety Shield



A Cetif Adv Company

Agenda



1. Executive Summary

4



2. Reference Market

6



3. Pain Points

8



4. Modello Operativo

11



5. Infrastruttura IT

16



6. Struttura Operativa

18



Executive Summary

Fideiussioni Digitali: da progetto sperimentale a piattaforma digitale *first mover* nella digitalizzazione delle garanzie fideiussorie su Blockchain

Ecosistema Istituzionale

2019



Validazione normativa

2020/2023



Realtà operativa

2024 - Oggi

Crescita del Business

Ricerca di investitori **istituzionali o strategici** atti a sostenere lo sviluppo del business. Previsto il lancio di un nuovo prodotto basato sull' **AI** per la **verifica documentale** e dell'**identità dell'emittente**. Ampliamento del target di clienti agli **operatori economici**.

Costituzione della società

A settembre viene reso disponibile sul mercato il servizio **Fideiussioni Digitali** per le banche. Nasce l'applicativo verticale **Cauzioni Digitali** per le assicurazioni. Nel mese di novembre nasce la **Newco Surety Shield S.r.l.** che incorpora il **ramo d'azienda Fideiussioni e Cauzioni Digitali** di Cetif Advisory S.r.l.

Nascita Piattaforma

A seguito degli ottimi **risultati** ottenuti al termine della fase sperimentale, Cetif Advisory decide di avviare un piano di investimenti per **trasformare il MVP** (Minimum Viable Product) nella **prima piattaforma digitale** per la gestione delle fideiussioni bancarie e delle cauzioni assicurative in Italia

2019

Avvio Progetto

Il **Cetif** – Centro di Ricerca su Tecnologie, Innovazione e servizi Finanziari dell'Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano – avvia il **Progetto Fideiussioni Digitali**, finalizzato a supportare **banche e compagnie assicurative** nel processo di digitalizzazione dell'**emissione** e della **gestione** delle garanzie fideiussorie

2021

2023

Riscontro dal mercato

Sottoscrizione dei **primi accordi** di **lungo periodo** con le **prime Banche** e **Compagnie Assicurative**.

2024

2025

Apertura del capitale

A gennaio viene reso disponibile sul mercato il servizio di **Cauzioni Digitali**.

A luglio si è concluso un round di investimento da **2,3 €mln**, tramite cui si ha l'ingresso nel capitale sociale di nuovi soci, tra cui **Banca Valsabbina** (9,1%) e un importante **investitore industriale** del **settore tech**.

Tale operazione rappresenta **la conferma dell'interesse** da parte del sistema finanziario verso l'adozione di tale soluzione

2026



Reference Market


[Back to
Agenda](#)

Il mercato ad oggi tra driver normativi, tecnologici ed economici che stanno ridefinendo il settore delle garanzie ed accelerando l'adozione di soluzioni interamente digitali

287.421

Gare ≥40k

310 mld €

Valore totale appalti

25.419

Stazioni appaltanti

153,7 mld

Fideiussioni banche

921 mld

Raccolta premi assicurativi

Driver di Crescita

- **2026 Deadline PNRR**
Accelera il rilascio di garanzie su appalti pubblici
- **Garanzie in 15 gg**
Nuove norme richiedono tempi operativi certi
- **Green Guarantees ESG**
Obblighi ESG creano nuova categoria di garanzie
- **Lotta alle frodi**
Verifica telematica obbligatoria per arginare le falsificazioni

Trend Normativo

D.Lgs. 209/2024

- **Garanzia provvisoria al 2%**
Fissata per legge, uniformando la prassi
- **Sconti PMI con certificazioni**
Fino al 50% sulla garanzia provvisoria
- **Definitiva ridotta al 5%**
Dell'importo contrattuale, ottimizzando i costi

Trend Economico

- **Crescita +5,2% in 6 mesi**
Fideiussioni bancarie in rapida espansione
- **Cauzioni assicurative +60%**
Dal 2020, non intaccano linee di credito
- **Shift verso assicurativo**
Le banche cedono quota a operatori assicurativi più agili
- **90% verso imprese appaltatrici**
Alta concentrazione del portafoglio su contratti pubblici

Trend Tecnologico

- **Obbligo emissione digitale**
Firma digitale obbligatoria per le polizze dal 2024
- **Sconto 10% con verifica digitale**
Incentivo economico all'adozione della tecnologia
- **DLT standard di riferimento**
Art. 106 individua la blockchain come standard per la verifica
- **Verifica telematica obbligatoria**
Elimina le garanzie false circolanti nel sistema



Pain Points

La PA si ritrova a dover gestire inefficienze temporali e rischi reputazioni, che portano poi a dover gestire degli impatti diretti e indiretti nel mercato delle gare d'appalto

⚠ PROBLEMI



Inefficienza Temporale

Gestione delle garanzie richiede 7–15 giorni. Ritardi bloccano miliardi in commesse e rallentano il PNRR (tempi di verifica 3–5 gg aggiuntivi).



Frodi e Rischio Reputazionale

370+ siti e assicurazioni illegali segnalati da IVASS. Rischio concreto di escussioni scoperte e perdita di fiducia nel sistema pubblico.



Frammentazione Operativa

25.000+ stazioni appaltanti, nessuno standard condiviso. 89.000 fideiussioni annue gestite manualmente con incertezza al 40% per i RUP.



Rischio Erariale

I processi manuali espongono i Responsabili Unici del Procedimento a potenziali sanzioni per mancate verifiche e danni erariali.

I NUMERI DEL PROBLEMA

400–600M €

costo delle frodi annue
per il sistema

450.000 h/anno

ore di lavoro manuale
sprecate in verifiche

154 MLD €

mercato bancario garanzie
sotto pressione

Fonti: Fideiussioni Digitali · IVASS · ANAC



IMPATTI



Saturazione Linee di Credito

Le PMI sono costrette verso canali più costosi: commissioni elevate e limiti di fido frenano sviluppo e partecipazione agli appalti.



Errore Umano Sistematico

Verifiche prevalentemente manuali (90%) generano un'incertezza strutturale del 40%, con conseguenti rischi legali e operativi per le PA.



Costi Nascosti per le PMI

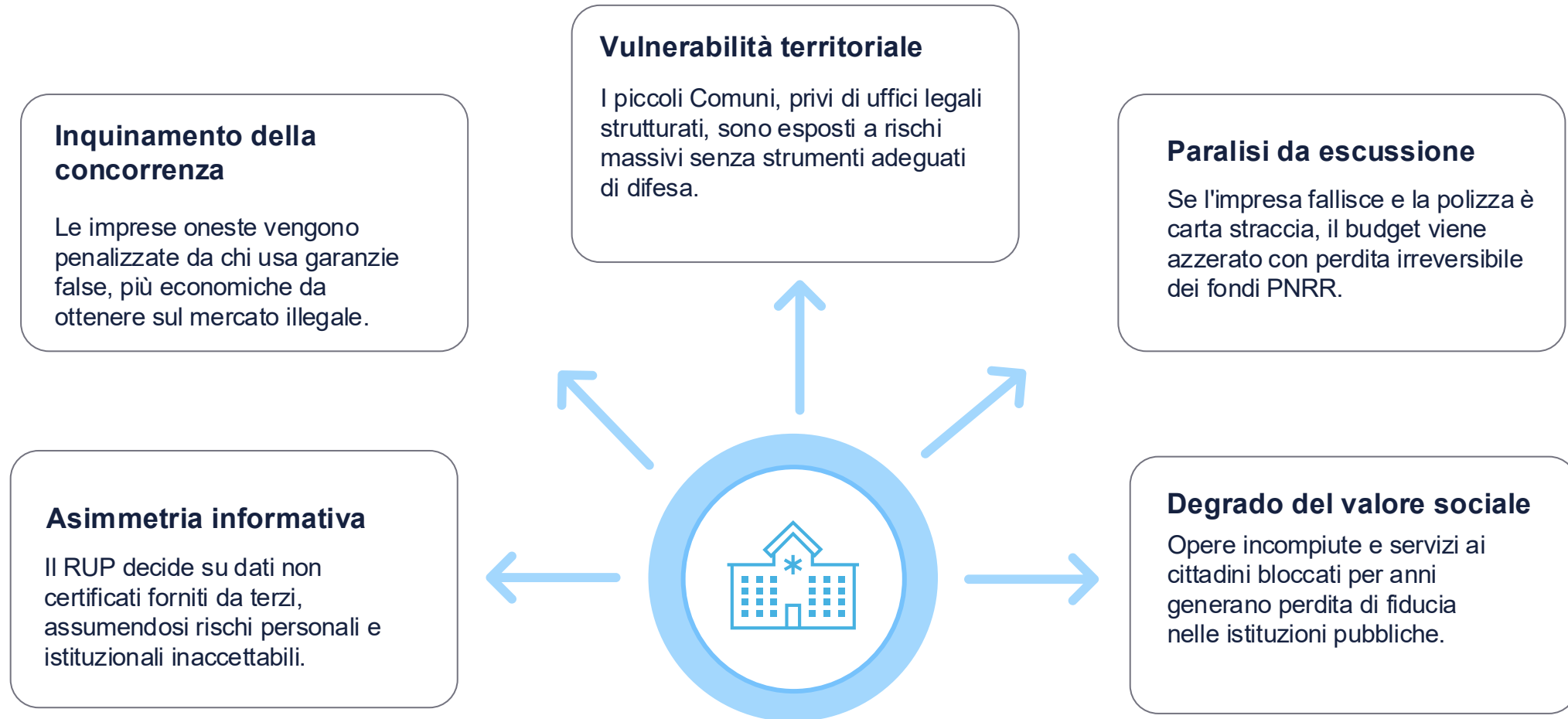
Istruttorie lente congelano risorse e investimenti. Si aggiungono costi per consulenze legali e verifica degli emittenti.



Blocco alla Crescita

Le PMI perdono competitività nelle gare pubbliche: processi lenti e garanzie costose riducono la capacità di partecipare e crescere.

Le Pubbliche Amministrazioni e i piccoli Comuni, sono le più esposte ai rischi dell'attuale sistema. L'assenza di strumenti di verifica certificati genera vulnerabilità strutturali, che potrebbero portare ad impatti importanti





Modello Operativo

PA digitale: tracciare il ciclo di vita delle garanzie con la Blockchain

Problema AS / IS

Situazione attuale: analogica e rischiosa



Processi frammentati e analogici



Rischio elevato di ricezione di garanzie false



Tempi lunghi di verifica manuale presso l'ente emittente



Incertezza sulla validità legale



Mancata conformità al nuovo Codice degli Appalti



Soluzione TO / BE

Situazione desiderata: digitale e certificata



Certificato di validità immediato



Processo "paperless" notarizzato su Blockchain



Conformità al D.Lgs 36/2023 con riduzione del 10% dell'importo garantito



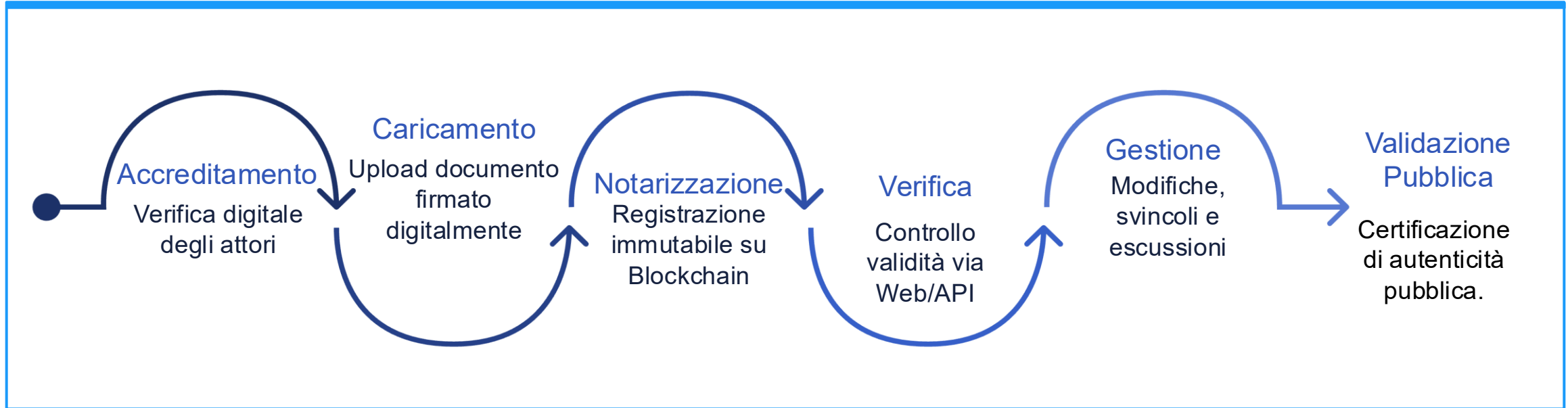
Riduzione dei costi amministrativi



Semplificazione dei flussi operativi

Il flusso completo di gestione delle garanzie fideiussorie è strutturato in fasi sequenziali che, a seconda del ciclo scelto, coinvolgono attivamente o passivamente le controparti presenti in piattaforma

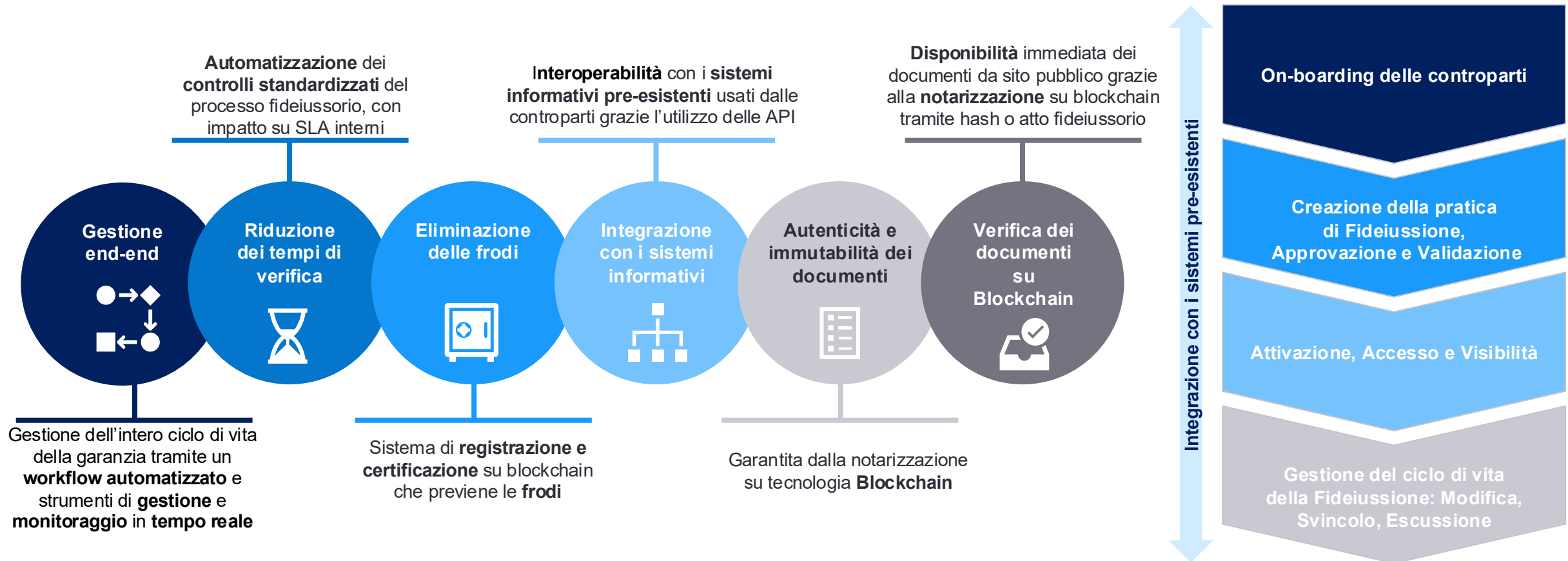
Il processo Fideiussioni Digitali è strutturato in sei fasi sequenziali che coprono l'intero ciclo di vita della garanzia fideiussoria: dall'accREDITAMENTO iniziale degli attori fino alla validazione pubblica e alla gestione delle modifiche.



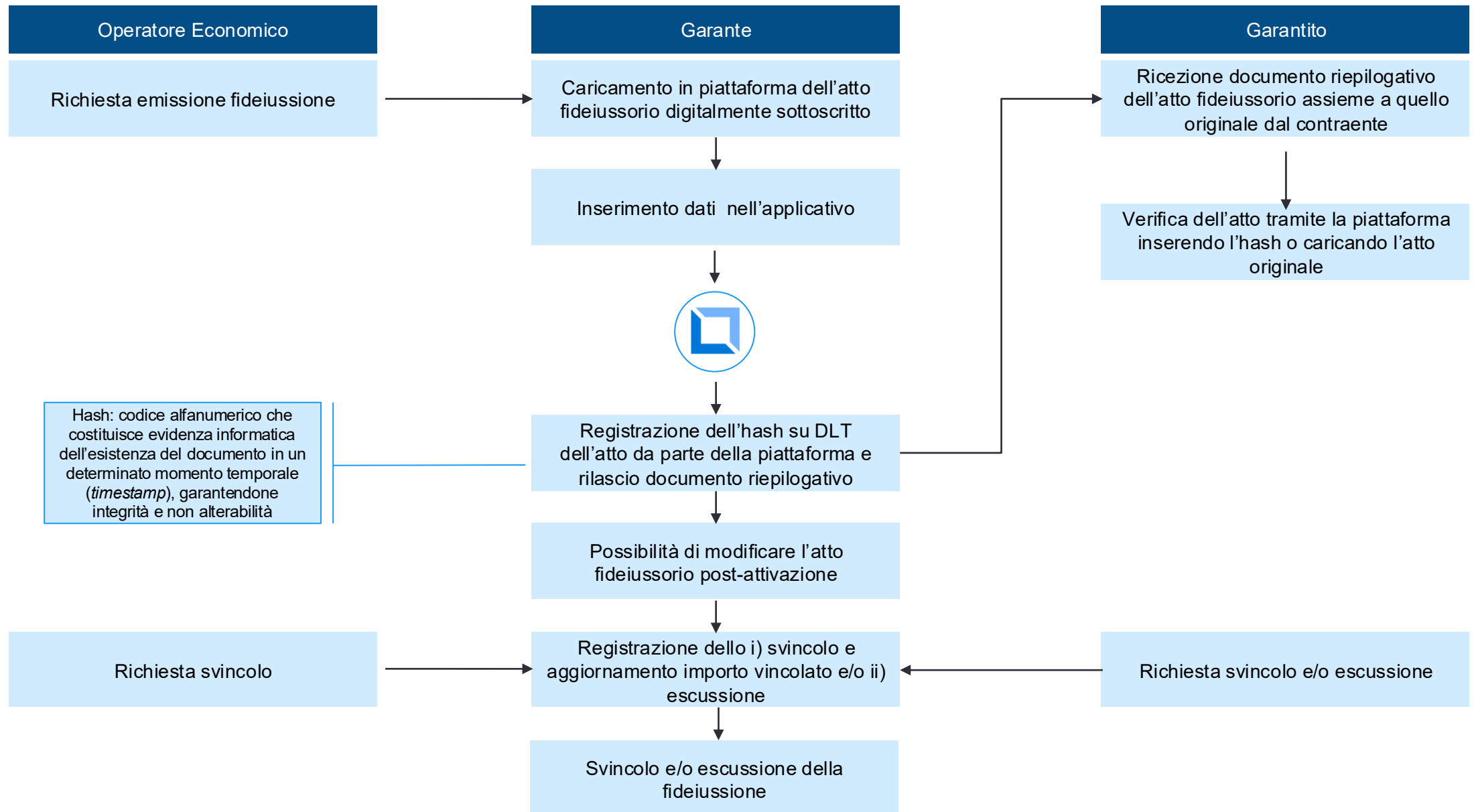
Ogni fase è progettata per eliminare i colli di bottiglia del processo tradizionale. La notarizzazione su Blockchain rende ogni atto immutabile e antifrode, mentre l'accesso via Web e API garantisce la massima flessibilità di integrazione con i sistemi esistenti.

Evoluzione e funzionamento del processo operative della piattaforma con i conseguenti vantaggi per la Pubblica Amministrazione grazie alla gestione completa del ciclo di vita della garanzia

La piattaforma gestisce l'intero ciclo di vita della fideiussione attraverso fasi sequenziali e automatizzate: coinvolgendo Garante, Contraente e Garantito. Ogni operazione è immutabile grazie alla notarizzazione DLT. Il controllo interno del Garante è garantito dal sistema 4eyes, che richiede la doppia validazione per ogni azione dispositiva.



Evoluzione e funzionamento del processo operativo della piattaforma con i conseguenti vantaggi per la Pubblica Amministrazione grazie alla gestione completa del ciclo di vita della garanzia



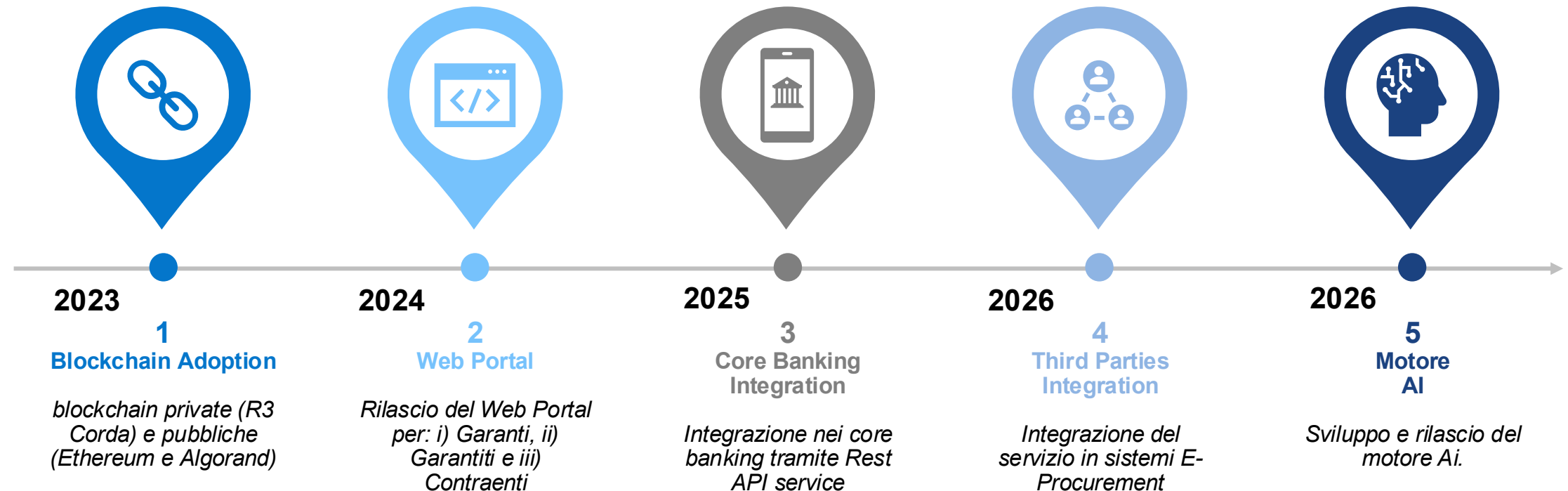


Infrastruttura Tecnologica

Infrastruttura tecnologica Fideiussioni Digitali

Fideiussioni Digitali si basa su blockchain permissioned (R3 Corda) e pubbliche (Ethereum, Algorand), accessibile via Web Portal e API REST integrabili nei sistemi bancari esistenti. Il Motore AI è sviluppato su AWS in logica Infrastructure as Code. Partner tecnologici: Nexi/Cedacri (infrastruttura e nodi blockchain), Reply (sviluppo applicativo), AWS (AI). Roadmap prevede integrazione con Jaggaer, Maggioli e Team System. L'accesso al servizio può avvenire in due modi, tramite interfaccia web o API integrate.

STACK TECNOLOGICO





Struttura Operativa

Analisi della struttura operativa e logiche di monetizzazione tra canali diretti e indiretti

Il modello commerciale si articola su due canali: diretto (sviluppo commerciale verso banche, assicurazioni, PA, operatori economici) e indiretto (partner, centri servizi bancari, piattaforme e-procurement). I prodotti offerti sono la Piattaforma e il Motore AI. La monetizzazione combina setup fee una tantum, canone annuo ricorrente e fee variabile per pratica eccedente soglia. La struttura è guidata da Antonio Sorrentino (AD, oltre 20 anni in fintech) e Federico Rajola (Presidente, direttore CETIF Università Cattolica)

Tipologia di Ricavi	Set-up fee	Canone annuo ricorrente	Fee variabile
	Contributo una tantum per il set up operativo	Corrispettivo fisso, comprensivo di una soglia predefinita di fideiussioni gestite	Commissione per ogni singola pratica eccedente il volume incluso nel canone annuo

Target	Piattaforma		Motore AI
	Canale Diretto	Canale Indiretto	Canale Diretto
BANCHE	- Il flusso di fatturazione avviene senza intermediari tra le parti - Fee totali previste:  +  + 	- La fatturazione può avvenire in due modalità: - direttamente in capo al partner che poi a sua volta ribalta i costi al cliente finale - direttamente verso il cliente finale e per ciascuno di esso viene riconosciuta una commissione (sia per la Set-up sia per il Canone) al partner - Fee totali previste:  +  + 	No previsto
ASSICURAZIONI			
GARANTITI	- Il flusso di fatturazione avviene senza intermediari tra le parti - Fee totali previste:  + 		Fee prevista (Micro, Medie, Grandi, Centrali): 
OPERATORI ECONOMICI	- Il flusso di fatturazione avviene senza intermediari tra le parti - Fee totali previste:  + 	Canale non previsto	- Fee prevista con pricing fisso per: - Pacchetto 15 Fideiussioni - Singola Fideiussione

L'interesse da parte del settore finanziario si riflette in accordi già sottoscritti con player di primario standing e in ulteriori partnership attualmente in corso di attivazione

Clienti 2026



#6 Canale Diretto



#3 Cedacri



Banca Valsabbina



Banca del Fucino

#2 Canale diretto



#4 Canale indiretto



#1 Diretto



*In fase di attivazione demo

#1 Maggioli



Potenziali nuovi clienti e partnership 2026 (pipeline)

#4 Nuovi Istituti bancari (Canale diretto)

#4 Nuovi Istituti bancari (Cedacri)

#4 Nuovi Confidi maggiori

#1 Go Live Accordo Ania (Canale Indiretto)

#2 Nuove Compagnie Assicurative (Canale diretto)

#3 Nuovi Partner commerciali (Team System, Jaggaer, Aria)

Dati prodotti dalla piattaforma Fideiussioni Digitali aggiornati ad aprile 2026: dalle garanzie emesse attraverso l'applicativo, le partnership strategiche e la convergenza ad un unico portale di verifica pubblico

 +40.000 GARANZIE EMESSE	 €2 Mld CONTROVALORE GARANTITO	 +4.000 ORGANIZZAZIONI
---	--	---

Tutti i garanti convergono in un unico portale di verifica, consentendo al beneficiario di selezionare e verificare in modo semplice e immediato la garanzia di interesse.

Verifica garanzia

Cliccando sul menu a tendina puoi selezionare l'emittente e verificare la validità della garanzia.

Se hai un hash (codice alfanumerico, di solito iniziante con "0x"), incollalo nell'apposito campo, senza spazi all'inizio o alla fine.

Se invece hai il documento fideiussorio, verifica che sia l'originale e che, quando richiesto, sia presente una firma digitale valida. Caricalo quindi nella sezione indicata. Attenzione: non è possibile effettuare la verifica su copie di documenti originali (ad esempio originali stampati e poi fotocopiati).

I campi obbligatori sono evidenziati nelle pagine di verifica: non è necessario compilare tutti quelli visibili.

Per assistenza: supporto@fideiussionidigitali.it oppure clicca sul link dedicato.

Scegli l'emittente

Scegli l'emittente

Banca Monte dei Paschi di Siena

Banca Passadore & C

Banco BPM

COOPERFIDI SC

Italiana Assicurazioni

KLPP

Reale Mutua

Triglav

Unicredit

Surety Shield Srl - Via Olona, 2 - 20123 Milano. [Privacy Policy](#)

Partnership Strategiche

CEDACRI

CORE BANKING

Integrazione tecnica per estendere il servizio Fideiussioni Digitali alle **30+** banche del network che utilizzano il sistema informativo centralizzato Cedacri

ANIA

ASSOCIAZIONE

Accordo quadro istituzionale per veicolare la piattaforma a tutte le Compagnie Assicurative aderenti all'associazione nazionale di categoria (in firma)

Sicurezza e Partner



Sicurezza e Certificazioni



ISO 9001: Certificazione ISO 9001 (Sicurezza delle Informazioni)



ISO 27001: Certificazione ISO 27001 (Qualità).



Data Protection: Piena conformità al GDPR e protocolli di crittografia avanzati.



Conformità applicative ai requisiti AgID per la Pubblica Amministrazione.

I PRINCIPALI PARTNER INDUSTRIALI NELLO SVILUPPO E NEL RUNNING DELLA PIATTAFORMA FIDEIUSSIONI DIGITALI



Nexi e Cedacri gestiscono l'infrastruttura e forniscono i nodi blockchain ai Garanti, assicurando continuità e conformità finanziaria.



Reply cura la manutenzione e lo sviluppo applicativo, mentre **AWS** supporta il Motore AI con un'architettura cloud scalabile e sicura.



Utilizza soluzioni *permissioned* come **R3 Corda** per gestire le fideiussioni digitali. In futuro sarà *blockchain-agnostic* (già integrate **Arbitrum-Ethereum** e **Algorand**).



Integra il motore proprietario di **Surety Shield**, validato scientificamente dalla collaborazione con il principale centro di ricerca FSI italiano.

**Grazie Per
L'Attenzione**



A Cetif Adv Company